

Mitarbeiter Vertrieb Gebäudeautomation (w/m/d)

Beschreibung

Unser Auftraggeber ist ein etabliertes Dienstleistungsunternehmen, das seit vielen Jahren im Bereich der Gebäudeautomation tätig ist. Das Unternehmen ist als Full-Service-Anbieter deutschlandweit tätig und betreut anspruchsvolle Projekte im B2B vom Konzept bis zum Anlagenbetrieb. Zur Erweiterung des Teams, wird ein Mitarbeiter im Außendienst gesucht.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Sie ergänzen das Vertriebsteam im B2B Sales der Produktpalette Automation u.a. Anwendungen in der Systemintegration, Lichtsteuerung oder Gebäudeleittechnik und besuchen die Industriekunden vor Ort in Deutschland
- Dazu analysieren Sie Ihr Marktgebiet, definieren Potenzialkunden und begleiten die Kunden vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung
- Sie präsentieren die Produkte, beraten in den Segmenten Bustechniken u.a. KNX, LON, LCN, WAGO – Codesys, ModBus, DALI, Loytec, CAN, BACnet, sowie RGB-Steuerungen, SPS Steuerungen etc.
- Hierzu agieren Sie als Kommunikations-Schnittstelle zum Vertriebsinnendienst, der Sie aktiv unterstützt

Qualifikationen / Anforderungen

- Sie haben eine Ausbildung als Elektroniker für Automatisierungstechnik, Mechatroniker, Industriekaufmann/-frau o.ä., alternativ ein abgeschlossenes elektrotechnisch geprägtes Studium bzw. Techniker/Meister Fortbildung
- Für diese Position haben Sie eine hohe Reisebereitschaft für die Region Deutschland und Wohnortnähe Thüringen/angrenzend für gelegentliche Office Besuche
- Die o.g. Technologien, Protokolle und Systeme aus der Gebäudeautomation sind Ihnen vertraut
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch runden Ihr Profil ab

Arbeitgeber

Camillo Consult GmbH

Arbeitsort

Großraum Erfurt

Veröffentlichungsdatum

April 14, 2026

Button

Bewerben