

## Sales Manager Verpackung (w/m/d)

### Beschreibung

Unser Kunde ist ein erfolgreiches Unternehmen mit mehreren hundert Mitarbeitern und gut positionierten Produktportfolio aus der Verpackungsindustrie. Es wird kontinuierlich im Werk investiert und neue Produktsegmente werden entwickelt. Aufgrund der positiven Entwicklung und zur Erweiterung des Teams, wurde diese Stelle neu geschaffen.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Sie sind für den Neu- und Bestandskunden B2B Vertrieb der gesamten Produktpalette Verpackungsmittel in der Region Ost verantwortlich
- Als Vertriebsmanager akquirieren Sie branchenübergreifend im gehobenen Mittelstand und Konzernunternehmen und entwickeln Ihre Kunden sukzessive zu Bestandskunden weiter
- Dazu analysieren Sie Ihr Marktgebiet, definieren Potenzialkunden und übernehmen proaktiv den damit verbundenen Beziehungsaufbau bis hin zur Vertragsunterschrift
- Hierzu agieren Sie als Ideenentwickler und Kommunikations-Schnittstelle zum Vertriebsinnendienst, der Sie aktiv unterstützt

### Qualifikationen / Anforderungen

- Sie haben eine Ausbildung im Groß- und Außenhandel, Industriekaufmann/-frau o.ä., alternativ ein abgeschlossenes kaufmännisch geprägtes Studium
- Für diese Position haben Sie erste Erfahrung im Vertrieb oder im Innendienst/Einkauf o.ä. eines Produktionsunternehmens gesammelt, idealerweise im Bereich Papier, Verpackung, Pappe etc.
- Deutschlandweite Mobilität mit Schwerpunkt „Neue Bundesländer“ und hohe Reisebereitschaft wird vorausgesetzt
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch runden Ihr Profil ab

### Arbeitgeber

Camillo Consult GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Arbeitsort

Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt oder Brandenburg

### Grundgehalt

80.000 € - **Grundgehalt**  
100.000 €

### Veröffentlichungsdatum

Februar 24, 2026

### Button

Bewerben