

## Vertriebsmitarbeiter Automotive / Business Development (w/m/d)

**Arbeitgeber**  
Camillo Consult GmbH

### Beschreibung

Unser Kunde ist ein langjährig erfolgreicher, zukunftsorientierter und wirtschaftlich stabiler Tier 1 Zulieferer der Automobilindustrie. Am Süd-Ostthüringischen Standort werden anspruchsvolle Serienteile hergestellt. Die Fertigung ist gekennzeichnet von komplexen verketteten hochautomatisierten Anlagen. Die Aufgabe ist angesiedelt im Bereich Vertrieb und wurde neu geschaffen.

**Arbeitspensum**  
Vollzeit

**Arbeitsort**  
Thüringen Süd/Ost

**Veröffentlichungsdatum**  
April 30, 2026

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Sie agieren im Bereich Automotive OEM B2B Vertrieb der Produktpalette komplexe Metallbaugruppen in Deutschland
- Als Vertriebsmanager entwickeln Sie die Kunden sukzessive weiter und initiieren neues Geschäft im Bereich Entwicklung von Produkten und Lösungen
- Dazu analysieren Sie Ihr Marktgebiet, definieren Potenzialkunden und übernehmen proaktiv den damit verbundenen Beziehungsaufbau bis hin zur Vertragsunterschrift
- Zur Steigerung der nachhaltigen Präsenz im Markt, besuchen Sie regelmäßig die Kunden, sowie Messen und Fachtagungen
- Hierzu agieren Sie als Ideenentwickler und Kommunikations-Schnittstelle zu sämtlichen internen Stakeholdern

**Button**  
Bewerben

### Qualifikationen / Anforderungen

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen oder eine Fortbildung als Techniker im Metallumfeld bzw. vergleichbare Qualifikationen
- Für diese Position haben Sie Erfahrung im Vertrieb oder im Business Development o.ä. eines Produktionsunternehmens gesammelt, idealerweise im Bereich metallverarbeitende Automotive Zulieferer
- deutschlandweite Mobilität und hohe Reisebereitschaft wird vorausgesetzt
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch runden Ihr Profil ab